

2010年8月25日

株式会社i879、花材調達Webサイト「花キューピット+ぷらす」サービス開始  
～花キューピットグループ、花卉のグループ調達本格スタート～

花キューピットグループで、一般消費者向けフラワーギフトの共同受注窓口として「インターネット花キューピット(<http://www.i879.com>)」を運営する株式会社i879（アイハチナナキューウ）は今般、花キューピットグループ組合員（加盟店）向けの切花・鉢物などの花材の供給を本格的にスタートします。取り組みの第一弾として、8月24日にWebサイト「花キューピット+ぷらす」（アドレス <http://hanacupid-plus.net/info/>）を立ち上げ、加盟店向け花材卸販売のインターネットサービスを開始しました。

従来花キューピットグループでは、母の日向けカーネーション等「花キューピット」ブランドで展開するフラワーギフト商品用の花材の調達卸売をグループとして行ってきました。今後、同ブランドのフラワーギフトに限定せず、加盟店の小売販売用なども含めたグループとしての総合的な花材仕入機能を強化していくにあたり、i879が主体となって、全国の加盟店(約4,600店舗の花専門小売店)向けの供給体制を整えます。

Webサイト「花キューピット+ぷらす」では、i879が提携する大手市場・産地出荷団体・生産者・輸入業者などから調達する花材を、全国の加盟店が安定的に仕入れることが可能になります。現在提携しているのは東京都中央卸売市場の2社ですが、今後全国の実産者・出荷団体・市場との提携を拡大していくことで幅広いソースを提供し、生産現場と小売現場の情報を双方向で繋ぐことで需要の活性化を狙って行きます。また物流に関しても、品質を保持した状態で全国の店舗への納品を行えるよう、i879として体制を構築して行く予定です。

花材を中心とした取扱額は、年間500億円を目標とし、花専門小売のグループとして、量販店など大規模バイヤーに伍しながら、適切な価格で適時・適量を調達できる体制を整えていきます。秋頃には産地、輸入業者等とも協力しながら、独自企画の花材供給をスタートし、多角的なサービスの展開も目指します。現状、小売店が個別に必要な花材を調達している花卉業界で、生産者や市場と提携した新たな仕組みを構築することにより、新鮮で良質な花の供給体制を整え、日本国内の花の消費拡大や花文化の伝承、発展に貢献していきます。

◆株式会社 i879 :

代表取締役社長 西家 正純。住友商事(株)51%、花キューピット協同組合 49%の出資による合弁にて 2005 年 4 月に設立。同社が運営する花キューピットの公式フラワーギフト販売サイト「インターネット花キューピット」はフラワーギフトの販売サイトとしては圧倒的 No.1 の地位を確立している。

<リリースに関するお問い合わせ先>

株式会社 i879 (アイハチナナキュウ)

事業開発部 坂内 (バンナイ)・西井 (ニシイ)

東京都品川区北品川 4 丁目 11 番 9 号日本フラワー会館 2F

TEL : 03-5436-8745

FAX : 03-5436-8843

E-mail : [akihiko.nishii@i879.net](mailto:akihiko.nishii@i879.net)